

## **Hilux5 Sales Manager (SM)**

### **Hilux5 “The service specialists in Energy”**

Hilux5 levert projectmanagement, engineering en services voor elektriciteitscentrales en voor de “energie uit afval”-installaties. Ons team is gewend om in een omgeving te werken waar een snelle reactie vereist is, dus flexibiliteit en pragmatisme zijn kerncompetenties die voor ons vanzelfsprekend zijn. Omdat we van uit onze ketel c.q. energieopwekking achtergrond de bedrijfsvoering van onze klanten begrijpen, komen we vaak met creatieve, vaak kostenbesparende, geoptimaliseerde en duurzame oplossingen. De behoefte van de klant staat hier natuurlijk altijd centraal.

Met de productie van elektriciteit uit wind- of zonne-energiecentrales groeit - om een stabiel elektriciteitsnetwerk te behouden- de behoefte aan back-up van flexibele, relatief schone gasgestookte warmtekrachtcentrales (CCPP's). Vanwege de wereldwijde energietransitie en de veranderde (intermitterende) bedrijfsomstandigheden van energiecentrales, is er een ook een stijgende behoefte aan betrouwbare technische ondersteuning en service voor deze centrales.

Ook afvalenergiecentrales en bio-energiecentrales zijn voornamelijk afhankelijk van de thermische omzetting van verschillende afvalstromen. Door de snel veranderende samenstelling van inputstromen kan er een hogere belasting op die installaties komen te staan, wat de levensduur van de plant sterk kan reduceren.

Onze klanten vertrouwen daarom op de knowhow en de ervaring die we bieden om hun thermische installaties te onderhouden en te bedienen. Een reden temeer waarom we in dit marktsegment nog voldoende groeimogelijkheid zien waardoor we ons nog verder hierin kunnen ontwikkelen.

Wij willen de huidige transitie van ‘fossil’ naar ‘renewable’ gebruiken om nieuwe duurzame producten en diensten te ontwikkelen. Daarom zijn we op zoek naar een ondernemende Area Sales Manager die enerzijds helpt onze huidige en toekomstige klanten te ontzorgen en anderzijds een fijne antenne heeft voor het signaleren van nieuwe behoeftes in de (energie) markt.

### **Rol van de Sales Manager (SM)**

- Als ASM ben je primair verantwoordelijk voor het onderhouden en verder uitbouwen van relaties met klanten, resulterend in een kwalitatief en kwantitatief groeiende order intake.
- Je bent samen met de CEO verantwoordelijk voor de operationele aansturing van het sales proces en het sales project team.

- Als lid van het MT ben je medebepalend voor de koers van het bedrijf Hilux5. Daarnaast ben je op basis van signalen uit de markt een aanjager van nieuw te ontwikkelen producten en diensten.
- Je bent eindverantwoordelijk voor het realiseren van de vooraf overeengekomen sales targets. Deze laatste worden vastgesteld op basis van het sales en marketing plan.
- Je stelt een sales en marketing plan op met een daarbij behorende strategie

## Over jou

- Je hebt minstens een afgeronde Bachelor in de richting Mechanical, Electrical, en/of Chemical Engineering of gelijkwaardig.
- Je hebt aantoonbare ervaring als salesmanager in een projecten en service gerelateerde omgeving. Ervaring in de energie en/of 'energie from waste' markt is een pré.
- Om bovenstaande te realiseren ben je uiteraard mobiel. Incidenteel reizen naar het buitenland is geen probleem.
- Je bent gewend multidisciplinair te denken en bent in staat pragmatische oplossingen voor (technische) uitdagingen te genereren. Dit doe je vanuit in het veld opgedane ervaring.
- Je hebt aantoonbare ervaring in een sales projecten organisatie.
- Je beheerst de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift. Duits is een pré.
- Je bent resultaat gericht.

## Hilux5 biedt

- De uitdaging om in het managementteam te helpen het bedrijf Hilux5 op te bouwen.
- Goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Een uitdagende functie waarbij je de kans krijgt jouw creativiteit en ondernemerschap tot hun recht te laten komen.
- Hoge mate van invloed in een groeiende organisatie
- Bij gebleken geschiktheid doorgroei naar Manager Sales.

## Contact informatie

Voor meer informatie betreffende deze vacature kan contact opgenomen worden met:

Gerard van Dijk

(CEO)

Email: [gjvandijk@hilux5.com](mailto:gjvandijk@hilux5.com)

Telefoon: + 31 74 2498860